

PT Network Data Sistem

**Pengerjaan Proyek Penyediaan & Pemasangan Infrastruktur
Gerbang Pelabuhan PTOS-M Pelindo Solusi Digital
(PT Integrasi Logistik Cipta Solusi)**

Proposal Bisnis

VES-NDSM001/01/24



Berizin dan
Diawasi Oleh





PT Halalvestor Global Asia (Vestora) adalah penyelenggara layanan urun dana yang menyediakan platform berbasis teknologi untuk penawaran efek (securities crowdfunding) dimana melalui platform tersebut penerbit menawarkan instrumen efek kepada investor (pemodal) melalui sistem elektronik yang telah mendapatkan izin dari Otoritas Jasa Keuangan. Sesuai Peraturan Otoritas Jasa Keuangan (POJK) No.57/POJK.04/2020 dan (POJK) No. 16/POJK.04/2021 tentang “Penawaran Efek Melalui Layanan Urun Dana Berbasis Teknologi Informasi” Pasal 27, kami menyatakan bahwa:

- **OTORITAS JASA KEUANGAN TIDAK MEMBERIKAN PERNYATAAN MENYETUJUI ATAU TIDAK MENYETUJUI EFEK INI, TIDAK JUGA MENYATAKAN KEBENARAN ATAU KECUKUPAN INFORMASI DALAM LAYANAN URUN DANA INI. SETIAP PERNYATAAN YANG BERTENTANGAN DENGAN HAL TERSEBUT ADALAH PERBUATAN MELANGGAR HUKUM.**
- **INFORMASI DALAM LAYANAN URUN DANA INI PENTING DAN PERLU MENDAPAT PERHATIAN SEGERA. APABILA TERDAPAT KERAGUAN PADA TINDAKAN YANG AKAN DIAMBIL, SEBAIKNYA BERKONSULTASI DENGAN PENYELENGGARA.**
- **PENERBIT DAN PENYELENGGARA, BAIK SENDIRI SENDIRI MAUPUN BERSAMA SAMA, BERTANGGUNG JAWAB SEPENUHNYA ATAS KEBENARAN SEMUA INFORMASI YANG TERCANTUM DALAM LAYANAN URUN DANA INI**



Sebelum melakukan investasi melalui platform PT Halalvestor Global Asia (Vestora), anda perlu memperhitungkan setiap investasi bisnis yang akan anda lakukan dengan seksama. Hal ini dapat dilakukan dengan melakukan analisa (due diligence), yang diantaranya (namun tidak terbatas pada); Analisa kondisi makro ekonomi, Analisa Model Bisnis, Analisa Laporan Keuangan, Analisa Kompetitor dan Industri, Risiko bisnis lainnya.

Calon Pemodal harus menyadari bahwa terdapat kemungkinan akan menanggung risiko kerugian sebagian atau seluruhnya sehubungan dengan Investasi yang dipilihnya. Semua perhitungan atau analisis historis hanyalah perkiraan dari catatan historis, tidak ada jaminan bahwa Calon Pemodal akan memperoleh hasil investasi yang sama di masa yang akan datang, dan semua analisis bukan merupakan janji atau jaminan atas hasil investasi maupun potensi hasil investasi yang akan diperoleh oleh Calon Pemodal.

Penerbitan Sukuk yang diterbitkan merujuk pada proposal bisnis ini telah mendapatkan Opini Pernyataan Kesesuaian Syariah dari Dewan Pengawas Syariah (DPS) PT. Halalvestor Global Asia (Vestora) dengan No.06/DPS-VES/01/2024.

Daftar Isi

01 Informasi Penawaran Umum Sukuk

02 Profil Penerbit

03 Legalitas

04 Gambaran Industri

05 RAB

06 Timeline Project

07 Analisis & Mitigasi Risiko Bisnis

08 Cara Pembelian Efek





01

**Informasi
Penawaran
Umum
Sukuk**

INFORMASI PENAWARAN SUKUK

Penerbit	PT Network Data Sistem
Nama Efek	Surat Berharga Syariah Yang Ditawarkan Melalui Layanan Urun Dana PT Network Data Sistem Tahun 2024 Seri 001
Nilai Proyek	Rp 2.360.000.000,- (Dua Miliar Tiga Ratus Enam Puluh Juta Rupiah)
Nilai Pendanaan	Rp 1.019.600.000,- (Satu Miliar Sembilan Belas Juta Enam Ratus Ribu Rupiah)
Jumlah Minimal Pendanaan Penawaran Efek	Rp.800.000.000,- (Delapan Ratus Juta Rupiah)
Tujuan Penggunaan Dana	Modal Kerja Pengerjaan Proyek Pelindo Solusi Digital (PT Integrasi Logistik Cipta Solusi) atas PD.01/2/10/2/HKP/ DKP/PSD-23
Minimum Pendanaan	Rp 1.000.000,-
Jumlah Unit Yang Ditawarkan	10.196,- unit
Satuan Pemindahbukuan	Rp 100.000,- (seratus ribu rupiah) per unit
Akad	Mudharabah
Tenor	3 (tiga) bulan
Skema Pengembalian	Bagi Hasil dan Pokok di Akhir Periode
Proyeksi Bagi Hasil Berdasarkan Tenor Proyek	4,521% atau setara dengan 18,084% p.a

INFORMASI PENAWARAN SUKUK

Periode Perhitungan Bagi Hasil	Aktual/365
Nisbah Bagi Hasil	<p>Pemodal = 6,34% Penerbit = 93,66%</p> <p>Perhitungan pembagian Nisbah Bagi Hasil dari profit proyek setelah dikurangi dengan PPN dan PPh</p>
Bagi Hasil (Rp)	<p>Pemodal = Rp 46.096.999 Penerbit = Rp 680.985.001</p>
Pihak Terlibat	<p>1. Shahibul Maal (Pemodal) 2. PT Network Data Sistem (Penerbit) 3. Vestora (Penyelenggara) 4. KSEI dan Bank Kustodian</p>
Jaminan	<p>1. Personal Guarantee dari A. Aditya Vhisnubrata selaku Direktur PT Network Data Sistem dan Sugeng Riyadi selaku Komisaris Utama PT Network Data Sistem. 2. Fidusia BPKB Kendaraan Mobil Fortuner 2.4 GR VRZ AT Tahun 2022 dan Gran Max Mini Bus Tahun 2011 3. Pengikatan berupa fidusia notarill atas piutang dari PT NTT Indonesia yang senilai Rp 1.019.600.000,- (Satu Miliar Sembilan Belas Juta Enam Ratus Ribu Rupiah)</p>
Monitoring Pembayaran	<p>1. Akses inquiry rekening perusahaan pada internet banking yang digunakan untuk pembayaran proyek yang menjadi dasar penerbit sukuk</p>
Denda/Kompensasi Keterlambatan	Tidak ada denda/ kompensasi keterlambatan



02

Profil Penerbit

Profil PT Network Data Sistem

PT. Network Data Sistem (NetData) berdiri sejak tahun 2016 di Jakarta, Indonesia. Misi perusahaan kami adalah untuk menyediakan layanan berbasis teknologi dengan kualitas terbaik dan melakukannya sambil bersikap ramah, andal, dan terperinci. Solusi layanan Teknologi Informasi kami diberi tingkat manajemen dan dukungan tertinggi menggunakan teknologi terdepan. Dengan kualitas dan konsistensi terbaik, kami menyediakan solusi efektif bagi klien, menjadikan teknologi sebagai aset bagi mereka.

Visi PT. Network Data Sistem untuk menyediakan konsultan Teknologi Informasi yang dapat menawarkan solusi bisnis yang berharga. Kami membantu memenuhi kebutuhan Anda dengan cara yang paling efektif, dengan menerapkan solusi Teknologi Informasi dan proses praktik terbaik. PT. Network Data Sistem sudah tersertifikasi ISO 9001:2015 dan berkomitmen menjaga dan meningkatkan mutu layanan yang di berikan kepada pelanggan kami.

PT. Network Data Sistem mempunyai beberapa produk, yaitu : NetData Managed Services, Pemeliharaan Pihak Ketiga, Cloud Solution, SD Wan Solution, NET Secure, Penetration Testing, Kontrol Akses & Pengawasan, Data Center & Facilities, Event WiFi, Digital Presence di Indonesia, Continuous Emissions Monitoring System, Warehouse Management System (WMS), Solutions IoT Water Meter & KWH Meter, E-Meterai.



Pengalaman Projek NetData

Kami memiliki pengalaman bertahun-tahun dalam merencanakan dan mengimplementasikan proyek teknologi informasi berskala besar:

1. NTT Communications Indonesia memberikan layanan jaringan profesional Migrasi DC DRC & LAN WAN PT. Bank Mizuho Indonesia
2. NTT Communications Indonesia menyediakan pemeliharaan Jaringan WAN Nissan Motor Indonesia
3. NTT Communications Indonesia menyediakan instalasi WAN & LAN Network PT. Daya Kobelco Construction Indonesia
4. NTT Communications Indonesia instalasi & pemeliharaan PT. Fast Retailing Indonesia
5. Packet Systems Indonesia instalasi IP Core PT. XL Axiata Jabodetabek & Sumsel
6. Packet Systems Indonesia instalasi RAN & AGG PT. XL Axiata Jatim
7. Packet Systems Indonesia instalasi Core Router PT. XL Axiata Jakarta pembangunan jaringan bintang
8. Packet Systems Indonesia pemasangan kabel Bank Syariah Mandiri Jabodetabek & Jatim
9. PT. Dimension Data Indonesia memberikan layanan migrasi & upgrade IP RAN Telkomsel Jatim, Kalimantan, Sulawesi
10. PT. EDI Indonesia maintenance WAN & Internet router
11. PT. Krakatau Information Technology Indonesia menyediakan NFV sebagai penyeimbang beban email
12. PT. NEC Indonesia memberikan layanan untuk PT. Katolec, PT. Tanjung Enim Lestari, PT. Bank SMBCI, dan banyak lagi
13. PT. Indosat Ooredoo Pte Ltd (Singapura) layanan smart hand & maintenance Tencent, Alibaba, Dukungan Suara, PMO Lokal, Pihak ketiga yang dikelola dan POP
14. SALESPOND INDONESIA Layanan terkelola Jaringan & gateway VoIP



Pengalaman Projek NetData

15. PT. Kereta Cepat Indonesia China (KCIC) menyediakan perangkat jaringan dan pemeliharaan
16. PT. Elektronik Data Interchange Indonesia (EDII) migrasi DC Lama ke DC Baru (Jaringan & Server)
17. Metrasat menyediakan perangkat jaringan & pemeliharaan
18. Indosat Ooredoo Singapore menyediakan perangkat monitoring & otomasi untuk operasional jaringan
19. NTT Communications mengembangkan solusi SDWAN untuk mengelola jaringan layanan
20. PT. KDDI Indonesia memberikan layanan kesehatan jaringan & penilaian untuk PT.Bridgestone
21. Iforte menyediakan OEM SFP untuk cisco, juniper, huawei & aksesoris optik
22. Pemantauan Truk Batubara dengan RFID Jarak Jauh Koperasi Pegawai PLTU Adipala Cilacap
23. Gerbang Penghalang Dengan RFID Jarak Jauh Untuk Parkir Mobil Koperasi Pegawai PLTU Adipala Cilacap
24. Sistem Penyemprotan Konveyor Otomatis Untuk Konveyor Batubara Koperasi Pegawai PLTU Adipala Cilacap
25. PT. Dimension Data Indonesia menyediakan layanan uptime perangkat keras
26. PT. Packet Systems Indonesia menyediakan layanan uptime firewall juniper untuk Bank UOB United Overseas Bank
27. Otomatisasi backend Macroads untuk iklan Wi-Fi
28. PT. Orindo Alam Ayu (Oriflame) menyediakan jasa Manage Service Jaringan Wi-Fi untuk Kantor Pusat dan 7 Cabang
29. Instalasi WiFi IPC Cabang dan terminal penumpang Pelabuhan Tanjung Priok
30. PT. LinkNet menyediakan SDWAN untuk Bank Permata di 7 Cabang, dll.



Profil Manajemen

Aditya Vhisnubrata Direktur

Universitas Dian Nuswantoro, Sistem Informasi (2007 - 2012)
Associate Network Consultant, Packet Systems Indonesia (2012 - 2013)
System Engineer, NTT Communications (2013 - 2014)
Business Development, PT Media Telkomindo (2014 - 2017)
Chief Executive Officer, PT Network Data Sistem (2017 - saat ini)
Komisaris, PT Gangsar Makmur Lancar (2021 - saat ini)

Munawaroh Komisaris

Komisaris, PT Network Data Sistem (2023 - saat ini)

Sugeng Riyadi Komisaris

Akubank, D3_Management Keuangan (1983 - 1986)
STIE Malangkececwara, S1_Management Keuangan (1986 - 1988)
Komisaris, PT Network Data Sistem (2017 - saat ini)
Komisaris, PT Gangsar Makmur Lancar (2021 - saat ini)





03

Legalitas

Legalitas



**KEPUTUSAN MENTERI HUKUM DAN HAK ASASI MANUSIA REPUBLIK INDONESIA
NOMOR AHU-0054314.AH.01.01.TAHUN 2016
TENTANG
PENGESAHAN PENDIRIAN BADAN HUKUM PERSEROAN TERBATAS
PT NETWORK DATA SISTEM**

Menimbang : a. Bahwa berdasarkan Permohonan Notaris LUTFI BURHAN, SH, sesuai salinan Akta Nomor 26 Tanggal 14 November 2016 yang dibuat oleh LUTFI BURHAN, SH tentang Pendirian Badan Hukum PT NETWORK DATA SISTEM tanggal 05 Desember 2016 dengan Nomor Pendaftaran 4016120536100680 telah sesuai dengan persyaratan pengesahan Pendirian Badan Hukum Perseroan;
b. Bahwa berdasarkan pertimbangan sebagaimana dimaksud dalam huruf a, perlu menetapkan keputusan Menteri Hukum dan Hak Asasi Manusia tentang Pengesahan Pendirian Badan Hukum PT NETWORK DATA SISTEM.

MEMUTUSKAN :

Menetapkan :
KESATU : Mengesahkan pendirian badan hukum - PT NETWORK DATA SISTEM - yang berkedudukan di KOTA TANGERANG karena telah sesuai dengan Data Format Isian Pendirian yang disimpan di dalam database Sistem Administrasi Badan Hukum sebagaimana salinan Akta Nomor 26 Tanggal 14 November 2016 yang dibuat oleh LUTFI BURHANSH, yang berkedudukan di KOTA TANGERANG.
KEDUA : Modal dasar, modal yang ditempatkan dan modal disetor sebagaimana yang tercantum dalam akta yang disebut pada poin PERTAMA.
KETIGA : Jenis Perseroan UMUM.
KEEMPAT : Susunan Pemegang Saham, Dewan Komisaris dan Direksi *Terlampir*.
KELIMA : Keputusan ini berlaku sejak tanggal ditetapkan.
 Apabila ternyata dikemudian hari terdapat kekeliruan dalam Keputusan ini maka akan diadakan perbaikan sebagaimana mestinya.

Ditetapkan di Jakarta, Tanggal 06 Desember 2016.



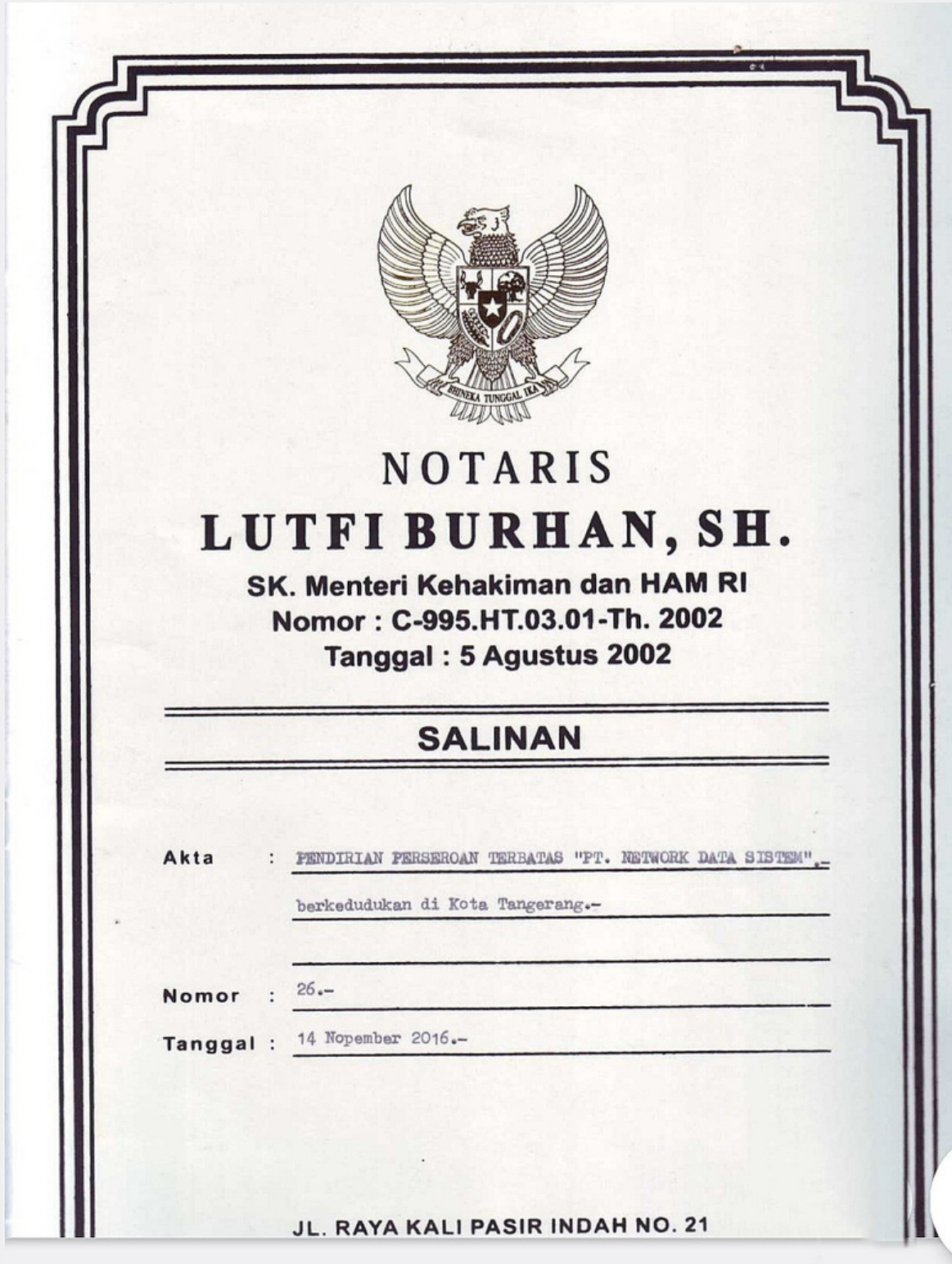
a.n. MENTERI HUKUM DAN HAK ASASI MANUSIA
REPUBLIK INDONESIA
DIREKTUR JENDERAL ADMINISTRASI HUKUM
UMUM,



DR. FREDDY HARRIS, SH, LL.M, ACCS.

DICETAK PADA TANGGAL 06 Desember 2016
DAFTAR PERSEROAN NOMOR AHU-0145465.AH.01.11.TAHUN 2016 TANGGAL 06 Desember 2016

Legalitas





04

Gambaran Industri

Gambaran Industri

Prospek industri konsultasi teknologi informasi (TI) pada tahun 2023 dan 2024 tampaknya positif, dengan pertumbuhan pendapatan yang stabil dan ekspansi pasar yang signifikan. Berikut adalah beberapa wawasan utama dari hasil pencarian:

- Pasar Layanan Konsultasi TI global diperkirakan akan mengalami pertumbuhan yang signifikan, dengan proyeksi CAGR sebesar 4,49% selama periode perkiraan 2023-2030.
- Pasar konsultasi TI diproyeksikan mencapai \$ 165,58 miliar pada tahun 2027 dengan CAGR 11,4%.
- Di AS, industri konsultasi TI telah mengalami CAGR sebesar 2,8% dalam pendapatan industri selama lima tahun hingga 2023, dengan kenaikan 1,2% pada tahun 2023 saja. Laba diperkirakan akan tetap relatif stabil, menyumbang 6,4% dari pendapatan pada tahun 2023.
- Pasar Layanan Konsultasi Teknologi Informasi global diperkirakan mencapai USD 943 juta pada tahun 2022 dan diperkirakan akan mengalami pertumbuhan lebih lanjut.
- Menurut IT Industry Outlook 2023 dari CompTIA, organisasi kembali ke strategi setelah tahun yang penuh gejolak, dan pengeluaran TI global diperkirakan mencapai \$4,6 triliun pada tahun 2023, melonjak 5,1% dari pengeluaran tahun 2022.

Secara keseluruhan, industri konsultasi TI siap untuk ekspansi yang signifikan dan diharapkan akan didorong oleh kemajuan teknologi, peningkatan permintaan untuk layanan konsultasi, dan dinamika pasar. Prospek untuk tahun 2023 dan 2024 menunjukkan lintasan yang positif untuk industri ini.

Gambaran Industri

Kutipan:

- [1] <https://www.ibisworld.com/united-states/market-research-reports/it-consulting-industry/>
- [2] <https://www.alpha-sense.com/blog/trends/consulting-industry-trends/>
- [3] <https://www.linkedin.com/pulse/consulting-services-market-outlook-2023-2030-worldwide>
- [4] <https://www.linkedin.com/pulse/information-technology-consulting-market-puucc>
- [5] <https://www.linkedin.com/pulse/consulting-services-market-analysis-2023-2030-technology>
- [6] https://www.ey.com/en_gl/news/2023/12/tech-industry-outlook-brighter-than-12-months-ago-with-genai-emerging-as-top-opportunity-for-2024
- [7] <https://www.globenewswire.com/news-release/2023/07/20/2708424/0/en/IT-Consulting-Market-Overview-2023-2032-Forecast-Market-Size-Major-Driver-And-Top-Trends-As-Per-The-Business-Research-Company-s-IT-Consulting-Global-Market-Report-2023.html>
- [8] <https://www.pnc.com/insights/corporate-institutional/gain-market-insight/technology-sector-outlook.html?lnksrc=pnc-insights-feed>
- [9] <https://connect.comptia.org/content/research/it-industry-trends-analysis>
- [10] <https://www.linkedin.com/pulse/information-technology-consulting-services-2f>
- [11] <https://www.statista.com/outlook/tmo/it-services/it-consulting-implementation/worldwide>
- [12] <https://www.techopedia.com/tech-layoffs-predictions>
- [13] <https://vault.com/industries/information-technology-consulting/industry-outlook>
- [14] <https://www.deloitte.com/global/en/about/press-room/deloitte-technology-media-and-telecom-2024-predictions.html>
- [15] <https://www.deloitte.com/an/en/Industries/tmt/perspectives/technology-industry-outlook.html>
- [16] <https://www.rackspace.com/resources/2024-it-research-report>



05

RAB (Rancangan Anggaran Biaya)

Rancangan Anggaran Biaya (RAB)

Rencana Anggaran Biaya (RAB) untuk penerbitan Sukuk dengan rincian sebagai berikut :

No	Uraian	Harga (Rp)
1	Pembelian Peralatan Sistem dan Bahan Material Gate	1.209.000.000
2	Biaya Operasional	299.473.000
Total*		1.500.000.000

*Merupakan estimasi perkiraan pengeluaran proyek yang dibutuhkan

Rencana pemenuhan modal kerja untuk Rencana Anggaran Biaya (RAB) tersebut adalah sebagai berikut :

No	Modal Kerja	Jumlah Modal (Rp)
1	Penerbitan Sukuk di Vestora	1.500.000.000
Total		1.500.000.000



Traffic Sources Overview



- Direct Traffic
3,097.00 (40.49%)
- Search Engines
2,910.00 (38.04%)
- Referring Sites
1,642.00 (21.47%)

Map Overlay

Visitors Overview



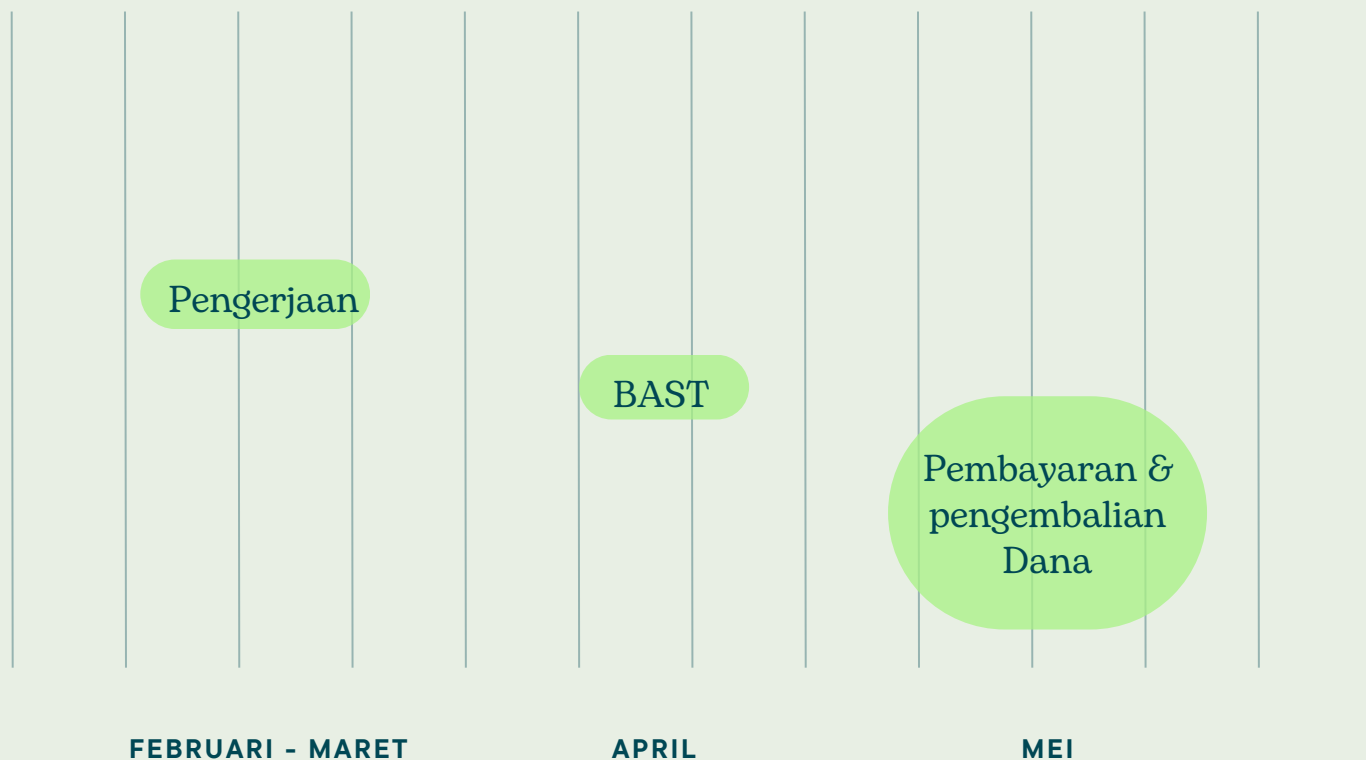
Content Overview

Page	Visitors
Home	1,120
Blog	890
Services	648
Contact	490
Privacy Policy	350
Terms of Service	298

06

Timeline Project

Timeline Project



1. Timeline Pekerjaan diatas adalah proyeksi bukan kepastian, realisasi tahapan proyek akan disampaikan melalui laporan sukuk
2. Realisasi tahapan awal pekerjaan akan dimulai setelah akad penyerahan dana kepada Penerbit



07

Analisis & Mitigasi Risiko Bisnis

Analisis dan Mitigasi Risiko Bisnis

Analisis risiko dan mitigasi risiko sangat penting dalam bisnis konsultan teknologi informasi (TI) untuk memastikan kesuksesan proyek, keberlanjutan bisnis, dan keamanan informasi. Berikut adalah penjelasan rinci tentang analisis risiko dan langkah-langkah mitigasi yang dapat diambil dalam bisnis konsultan TI:

Risiko Ketidakesesuaian Teknologi

- Pengembangan atau penerapan solusi TI yang tidak sesuai dengan kebutuhan atau perubahan kebutuhan klien.

Mitigasi

- Lakukan analisis kebutuhan yang mendalam, selalu terlibat dalam komunikasi terbuka dengan klien, dan pertahankan fleksibilitas untuk menyesuaikan solusi jika diperlukan.

Risiko Keamanan Informasi

- Identifikasi potensi cacat atau risiko keselamatan dalam produk Anda.

Mitigasi

- Implementasikan praktik keamanan TI terbaik, terapkan kebijakan keamanan data, dan lakukan audit keamanan secara berkala.

Analisis dan Mitigasi Risiko Bisnis

Risiko Ketergantungan pada Vendor

- Ketergantungan pada pemasok perangkat lunak atau perangkat keras tertentu yang dapat menyebabkan masalah jika pemasok mengalami kegagalan.

Mitigasi

- Diversifikasi pemasok, dan pilih teknologi yang bersifat interoperabel untuk mengurangi ketergantungan pada satu vendor.

Risiko Tingginya Persaingan

- Persaingan sengit dalam industri konsultan TI.

Mitigasi

- Fokus pada keunggulan kompetitif, inovasi, dan pelayanan pelanggan yang unggul untuk membedakan diri dari pesaing.

Risiko Perubahan Kebijakan dan Hukum

- Perubahan regulasi atau kebijakan pemerintah yang dapat mempengaruhi operasional bisnis.

Mitigasi

- Tetap mengikuti perkembangan hukum dan kebijakan, dan siap untuk menyesuaikan strategi dan implementasi sesuai kebutuhan.

Analisis dan Mitigasi Risiko Bisnis

Risiko Kehilangan Karyawan Kunci:

- Kehilangan karyawan kunci dapat berdampak pada kualitas layanan dan pengetahuan internal.

Mitigasi

- Implementasikan program retensi, lakukan pelatihan berkelanjutan, dan dokumentasikan pengetahuan kunci untuk mengurangi dampak kehilangan karyawan kunci.

Risiko Kegagalan Proyek

- Proyek TI bisa gagal karena kurangnya perencanaan, manajemen yang buruk, atau ketidakmampuan dalam memenuhi harapan klien.

Mitigasi

- Lakukan perencanaan proyek yang komprehensif, terapkan metodologi manajemen proyek yang efektif, dan pertahankan komunikasi terbuka dengan klien selama seluruh siklus proyek.
- Pertimbangkan untuk memiliki asuransi bisnis yang mencakup risiko-risiko tertentu, seperti kehilangan data atau tuntutan hukum.

Analisis dan Mitigasi Risiko Bisnis

Resiko Bagi Pemodal

- Risiko Gagal Bayar atas Sukuk: disebabkan kegagalan dari Penerbit untuk melakukan pembayaran bagi hasil serta modal pokok pada waktu yang telah ditetapkan atau kegagalan Penerbit untuk memenuhi ketentuan lain yang ditetapkan dalam Perjanjian yang merupakan dampak dari kegagalan pengerjaan proyek. Mitigasi: Penerbit memberikan laporan penggunaan dana, progress proyek dan pendapatan proyek minimal satu bulan satu kali atau pada saat realisasi pembayaran, penerbit memberikan Cek Mundur senilai total sukuk yang diterbitkan kepada Vestora.

- Risiko Pelanggaran Kepatuhan Syariah: Terkait adanya praktek muamalah yang tidak sesuai syariah dan perundang-undangan yang berlaku setelah penerbitan Sukuk. Mitigasi: Melakukan audit kesesuaian kepatuhan syariah setiap 3 bulan sekali.

Penting untuk diingat bahwa analisis risiko dan mitigasi harus menjadi bagian integral dari pengelolaan bisnis penyewaan peralatan tersebut. Dengan demikian, Perusahaan dapat mengidentifikasi dan mengatasi risiko potensial sebelum mereka mengganggu kelangsungan bisnis Perusahaan.

- Risiko Gagal Bayar atas Sukuk: disebabkan kegagalan dari Penerbit untuk melakukan pembayaran bagi hasil serta modal pokok pada waktu yang telah ditetapkan atau kegagalan Penerbit untuk memenuhi ketentuan lain yang ditetapkan dalam Perjanjian yang merupakan dampak dari kegagalan pengerjaan proyek. Mitigasi: Penerbit memberikan laporan penggunaan dana, progress proyek dan pendapatan proyek minimal satu bulan satu kali atau pada saat realisasi pembayaran, penerbit memberikan Agunan Kendaraan 2 Mobil, dan Cek Mundur senilai total sukuk yang diterbitkan kepada Vestora.



08

Cara Pembelian



1. Melakukan registrasi di website Vestora (invest.vestora.id)

2. Memilih penawaran investasi bisnis yang sedang berlangsung;

3. Lakukan analisis terhadap proposal bisnis investasi yang ditawarkan;

4. Tentukan jumlah pembelian Efek Sukuk atau Saham yang ingin dibeli;

5. Pemodal melakukan pembayaran transaksi efek sesuai jumlah dana sesuai harga unit efek yang dibeli maksimal 1 x 24 jam;

6. Pastikan transaksi pembelian efek Anda sudah berhasil dengan mendapatkan bukti transaksi kepemilikan efek melalui email.

Hubungi Kami

www.vestora.id

info@vestora.id

0881-0800-00811

